



Vacature Senior Accountmanager ShoppingTomorrow

Wij zijn ter uitbreiding op zoek naar een senior accountmanager met consultative selling skills die op strategisch niveau kan meedenken en ShoppingTomorrow laat excelleren.

Heb jij een passie voor online en wil jij de e-commercemarkt verder helpen? Dan heeft Thuiswinkel.org een nieuwe uitdaging voor jou!

Wat moet je weten over de functie?

Als senior accountmanager ben je medeverantwoordelijk voor het creëren van een uniek en innovatief digital-commerceplatform waar ondernemers hun kennis en kunde kunnen delen en halen. Ruim 550 experts uit de e-commercebranche doen jaarlijks mee aan ShoppingTomorrow en samen bundelen zij hun kennis en ervaring met als doel om BV Nederland verder te helpen en toekomstbestendig te maken. Samen met het team van ShoppingTomorrow zorg je ervoor dat elk onderzoeksjaar een succes wordt.

Wat ga je doen?

- Je bewaakt en draagt bij aan de kwaliteit van het programma en je zorgt ervoor dat het platform leidend blijft met relevante kennis voor de digital commercesector.
- Je werft hosts, voorzitters en experts. Consultative selling skills zijn hierbij belangrijk. Je bent een sparringpartner voor grote A-merken en toeleveranciers in de branche.
- Je signaleert nieuwe (digital-)commerceontwikkelingen die (structurele) onderbouwingsvragen in de vorm van data en kennis en die de ontwikkeling van nieuwe producten of diensten ten goede komt. Je denkt mee in de thema's en vraagstellingen voor komende programmajaren.
- Je ontsluit visies, trends, praktijkcases en andere goede voorbeelden die inspiratie bieden.
- Je stelt targets voor de komende programmajaren op en bent medeverantwoordelijk om ze te halen.

Wie ben jij?

- Je bent zelfsturend, positief-kritisch, stressbestendig en ondernemend.
- Je kunt strategisch denken, een adviserende rol nemen in gesprekken en houdt van een uitdaging.
- Je bent goed op de hoogte van ontwikkelingen en innovaties op digital-commercegebied en beschikt over een breed netwerk.
- Je hebt een afgeronde relevante hbo- of universitaire opleiding en aantoonbare ervaring als accountmanager met aantoonbaar trackrecord op salesvlak.
- Kenmerkend voor jou is een verbindende, resultaatgerichte houding met een goede mix van overtuigingskracht en respect voor de ondernemers van nu.

Wat bieden wij?

- Een enthousiast en zelfsturend team waarin samenwerken belangrijk is.
- Een informele werksfeer in een bosrijke werkomgeving.
- Veel verantwoordelijkheid en ruimte voor eigen initiatief.
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling.
- De kans om een relevant netwerk op te bouwen en aan te sluiten bij de events van Thuiswinkel.org en ShoppingTomorrow (inclusief studiereis).
- De mogelijkheid om elke maandag te sporten met collega's.
- Marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden, inclusief leaseauto, mobiele telefoon en laptop.

De organisatie

Als uitgever van de webshopkeurmerken Thuiswinkel Waarborg en Thuiswinkel Zakelijk helpen we zowel consumenten als bedrijven bij het kiezen van veilige webshops. En met Thuiswinkel Reviews zie je hoe klantvriendelijk ze zijn. Bovendien komen we op voor e-commerce in Den Haag en Brussel, doen we marktonderzoek en delen we kennis via Thuiswinkel e-Academy en ShoppingTomorrow.

ShoppingTomorrow is het digital commerce-platform voor alle e-commerceprofessionals. Gezamenlijk verkennen, onderzoeken en dragen we bij aan de transformatie van b2c- en b2b-retail. Wat betekenen toekomstige ontwikkelingen op het gebied van businessmodellen, customer journey, technologie, etc. voor medewerkers, bedrijven en BV Nederland? Het onderzoeksplatform is in 2013 geïnitieerd door Thuiswinkel.org en wordt inmiddels ondersteund door 20+ Nederlandse branche- en belangenverenigingen. Het team bestaat momenteel uit vijf personen die breed betrokken zijn en actief meedenken over vernieuwing en verbetering.

Thuiswinkel.org is een e-Academy Learning Company. Dit houdt in dat er veel aandacht wordt besteed aan de professionele en persoonlijke ontwikkeling van collega's. Samen met een Talentmanager ga je bijvoorbeeld op zoek naar jouw unieke persoonlijke talent en missie. We bieden veel ruimte voor opleidingen, congresbezoek en e-learning.

Thuiswinkel.org werkt met zelfsturende teams, waarbij de verschillende teams autonoom werken, beslissingsbevoegd zijn en verantwoordelijk zijn voor de planning en uitvoering van de werkzaamheden, om zo beter op de wens van de leden te kunnen inspelen. Iedere medewerker is hierdoor 'manager' van zijn eigen rollen en draagt zelf de verantwoordelijkheid voor het functioneren van deze rollen. Er is veel ruimte voor eigen initiatief en ondernemerschap.

Praktische informatie

Startdatum: in overleg, bij voorkeur zo snel mogelijk

Aantal uur: 32-40 uur

Soort dienstverband: bij gebleken geschiktheid kans op vast dienstverband

Standplaats: Ede

Referenties

Om ervoor te zorgen dat we een goede keuze maken wie onze nieuwe collega wordt, bestaat de mogelijkheid dat we referenties natrekken. Vanzelfsprekend vragen we jouw toestemming hiervoor. Ook kan het voorkomen dat we jouw socialmedia-accounts bekijken.

Enthousiast geworden?

Stuur dan een e-mail met jouw cv en motivatie naar werken@thuiswinkel.org.

Heb je vragen? Neem contact op via 0318-648 575.

Let op: e-mails zonder motivatie worden niet in behandeling genomen.
Acquisitie n.a.v. deze vacature wordt niet op prijs gesteld.